

Informatica Cloud for Salesforce, 1-99 Users

Mehr Skalierbarkeit, höhere Rendite aus CRM-Investitionen und niedrigere IT- und Infrastrukturausgaben mit Informatica Cloud

Wer keine Datenprobleme hat, braucht darüber nicht nachzudenken. Wer aber als kleines Unternehmen seine Betriebsabläufe schnell skaliert, übersieht auch leicht, wie viele Daten (Kundendaten oder anderweitige Daten) generiert werden. In vielen Unternehmen ist Salesforce gleichbedeutend mit Kundendaten. Salesforce-Lösungen werden häufig nicht nur zur Nachverfolgung der Vertriebspipeline, sondern auch für Marketing-, Betriebs-, Service- und andere Zwecke eingesetzt.

Informatica Cloud for Salesforce kann bei Ihrer Datenverwaltungsstrategie eine zentrale Rolle spielen. Viele typische Hindernisse bei der Datenintegration lassen sich beseitigen, wenn Sie sie vorhersehen können und für Daten mit folgenden Merkmalen sorgen:

- In sämtliche Systeme integriert
- Bereinigt und genau
- Überall und jederzeit bei Bedarf zugänglich

Besonders bei weniger als 100 Salesforce.com-Benutzern ist Informatica Cloud for Salesforce, 1-99 Users, eine ideale Lösung zur Optimierung Ihrer Investition in Salesforce.com und zur Bewältigung der zentralen Herausforderungen kleiner Unternehmen. Sie profitieren von folgenden Vorteilen:

- Investition in den Aufbau Ihres Unternehmens anstatt in die Unterstützung von Hardware, IT und F&E-Kosten
- Erkenntnisse für Business User durch Daten aus Hunderten beliebter SaaS- und On-Premise-Anwendungen über eine benutzerfreundliche, assistentenbasierte Oberfläche
- Entlastung Ihrer Business User, so dass sich diese auf ihre Arbeit konzentrieren können, anstatt Datenqualitätsprobleme beheben oder die in kleinen Unternehmen häufig knappen IT-Ressourcen einbinden zu müssen
- Skalierbarkeit für wachsende Unternehmen durch müheloses Hinzufügen von Benutzern oder Ändern von Geschäftsanforderungen ohne dedizierte IT-Ressourcen



Die wichtigsten Features

Verbindungen

Cloud- und On-Premise-Anwendungen lassen sich schnell mit Hunderten nativen, vorgefertigten Informatica Cloud-Konnektoren für Salesforce verbinden.

Point-and-Click-Tools erleichtern allen Benutzern unabhängig vom technischen Wissen die Integration wichtiger Transaktions- und historischer Daten. So wird zudem für eine einzige, zuverlässige Version Ihrer Daten gesorgt, indem sie vor Beschädigung und Redundanzen durch andere Backoffice-Systeme oder manuelle Eingaben geschützt werden.

Informationen zu Informatica

Informatica ist einer der weltweit führenden unabhängigen Anbieter von Software und wegweisenden Innovationen für „All Things Data“. Unternehmen auf der ganzen Welt setzen auf Informatica, um das Potenzial ihrer Informationen zu erschließen und wichtige Geschäftsnotwendigkeiten zu verwirklichen. Weltweit nutzen über 5.800 Unternehmen Informatica, um den Wert ihrer sich vor Ort, in der Cloud oder im Internet, inklusive sozialer Netzwerke, befindlichen Informationsbestände optimal zu nutzen.

Schneller Erkenntnisgewinn

Über eine assistentenbasierte Benutzeroberfläche mit sechs Schritten können Business User mehrere SaaS-Anwendungen, On-Premise-Anwendungen und Datenbanken direkt verbinden, so dass bei der Verwaltung von Kontakten und Konten mehrere Objekte unterstützt werden. Vorgefertigte Vorlagen sorgen außerdem für minimale menschliche Fehler und maximale Effizienz.

Unterstützung fortgeschrittener Datenintegrationsszenarien

Entwicklern und SaaS-Administratoren in Geschäftsbereichen mit komplexeren Datenintegrationsszenarien ermöglicht Advanced Mapping Designer die mühelose Anpassung an neue oder veränderte Geschäftsanforderungen, indem sie schnell und flexibel geschäftliche Integrationsarbeitsabläufe neu erstellen oder vorhandene Integrationen ändern können.

Planung von Integrationsaufgaben

Die Automatisierung von Aufgaben und die Festlegung der Reihenfolge mehrerer Aufgaben erleichtern die Integration sämtlicher Datenquellen, einschließlich SaaS-Anwendungen, da entsprechende Konnektoren zahlreiche Datenquellen unterstützen.

Preise und Umfang

Informatica Cloud for Salesforce, 1-99 Users

1.000 USD/Monat

Kostenlose 30-Tage-Testversion

- Anpassbare, leistungsstarke und assistentengestützte Datensynchronisierung
- Vorgefertigte Integrationsvorlagen für Objekte in der Vertriebs-, Service- und Marketing-Cloud
- Auswahl aus Hunderten leistungsfähiger Data Transformations (siehe [unterstützte Anwendungen](#))
- Secure Agent: für eine sichere Bereitstellung und Verwaltung Ihrer Dateiquellen und -ziele von Endpunkten hinter der Firewall zur Informatica Cloud
- Ein Salesforce-Konnektor als Ziel oder Quelle für Kundendaten
- Zwei zusätzliche Konnektoren
- Separate Lizenzierung zusätzlicher Konnektoren und Secure Agents möglich
Informatica-Tools



Worldwide Headquarters, 100 Cardinal Way, Redwood City, CA 94063, USA Telefon: +49 69 92 88 09 0 Fax: +49 69 92 88 09 500
Gebührenfrei in den USA: 1 800 653 3871 | informatica.com | [linkedin.com/company/informatica](https://www.linkedin.com/company/informatica) | twitter.com/InformaticaCorp

© 2016 Informatica LLC. Alle Rechte vorbehalten. Informatica® und Put potential to work™ sind Marken oder eingetragene Marken der Informatica LLC in den USA und in anderen Ländern. Alle weiteren Firmen- und Produktbezeichnungen können Handelsnamen oder Marken sein.