

Informatica Cloud para Salesforce, de 1 a 99 usuarios

Escale el negocio, obtenga un mayor retorno de la inversión en CRM y ahorre gastos en TI e infraestructura con Informatica Cloud.

Es habitual desdeñar los problemas de datos cuando no se sufren, pero, en el caso de las pequeñas empresas que aumentan sus operaciones con rapidez, también es habitual que pasen por alto la cantidad de datos (de clientes o de otro tipo) que están generando. En muchas organizaciones, Salesforce equivale a datos de clientes. Además, muchas lo utilizan para el seguimiento de algo más que procesos de ventas y adoptan soluciones de Salesforce como base para el marketing, la actividad comercial, los servicios y otras iniciativas.

Informatica Cloud para Salesforce puede desempeñar un papel fundamental en la estrategia de gestión de datos. Es posible evitar muchos de los obstáculos de la integración de datos con los que se topan las organizaciones si se conocen de antemano y se garantiza, a medida que crece la empresa, que los datos tengan estas características:

- Integrados en todos los sistemas
- Limpios y precisos
- Accesibles donde y cuando los necesiten los usuarios

Si los usuarios de Salesforce no llegan a la centena, Informatica Cloud para Salesforce, de 1 a 99 usuarios, constituye la solución idónea para sacar más partido de la inversión en Salesforce.com y, al mismo tiempo, superar los principales retos que afrontan las pequeñas empresas. Permite lo siguiente:

- Invertir en la creación del negocio en lugar de pagar los gastos de hardware, TI e I+D
- Dotar a los usuarios de negocio de los medios para explotar información extraída de datos integrados a partir de centenares de conocidas aplicaciones SaaS y del entorno local con una interfaz basada en asistente fácil de usar
- Liberar a los usuarios de negocio para que se centren en sus tareas en lugar de dedicarse a solucionar problemas de calidad de datos o acudir de forma constante a los recursos de TI, que en las organizaciones pequeñas se ven obligados a encargarse de bastante trabajo
- Escalar mientras crece el negocio añadiendo de manera sencilla usuarios o cambiando los requisitos de negocio sin necesidad de contar con recursos de TI dedicados



Características principales

Conectividad

Conecte las aplicaciones del cloud y del entorno local rápidamente a centenares de conectores nativos preintegrados de Informatica Cloud para Salesforce.

Las herramientas de “señalar y hacer clic” facilitan que cualquier usuario, con independencia de sus conocimientos técnicos, integre datos transaccionales e históricos fundamentales, así como que garantice la existencia de una versión única y fiable de los datos protegiéndolos frente a cualquier daño o redundancia derivada de otros sistemas de back-office o de la introducción manual.

Acerca de Informatica

Informatica es un proveedor de software independiente líder centrado en ofrecer innovaciones transformadoras para el futuro de todos los aspectos relacionados con los datos. Empresas de todo el mundo confían en Informatica para aprovechar su potencial de información y cumplir los principales imperativos de negocio. Más de 5800 empresas dependen de Informatica para aprovechar al máximo sus activos de información guardados en entornos locales, en el cloud y en Internet, incluidas las redes sociales.

Extracción rápida de información

La interfaz de usuario cuenta con un asistente de seis pasos que permite a los usuarios de negocio la conexión directa con infinidad de aplicaciones SaaS, aplicaciones del entorno local y bases de datos, además de la compatibilidad con múltiples objetos para gestionar los contactos y las cuentas. Las plantillas preintegradas minimizan los errores humanos y maximizan la eficiencia.

Compatibilidad con ámbitos avanzados de integración de datos más consolidados

Los desarrolladores y los administradores de SaaS de las líneas de negocios que se enfrentan a ámbitos de integración de datos más complejos se adaptan sin complicaciones a los requisitos de negocio nuevos o alterados gracias a Advanced Cloud Mapping Designer, que aporta flexibilidad suficiente para crear flujos de trabajo de integración de negocio desde cero al instante o para modificar las integraciones existentes.

Programación de trabajos de integración

Automatice tanto los trabajos como la secuenciación del flujo de tareas de diversos trabajos para facilitar la integración de todas las fuentes de datos, incluidas las aplicaciones SaaS, mediante conectores compatibles con centenares de fuentes.

Precio y características

Informatica Cloud para Salesforce, de 1 a 99 usuarios

1000 USD al mes

Prueba gratuita durante 30 días

- Sincronización de datos basada en asistente potente y personalizable
- Plantillas de integración preintegradas para objetos de Sales, Service y Marketing Cloud
- Cientos de opciones de potentes transformaciones de datos (consulte las [aplicaciones compatibles](#))
- Secure Agent, que garantiza la entrega y la gestión seguras de las fuentes y los objetivos de archivo desde endpoints detrás del firewall a Informatica Cloud
- Un conector de Salesforce como objetivo u origen de los datos del cliente
- Dos conectores adicionales
- Se pueden adquirir licencias independientes para conectores adicionales y Secure Agents



Informatica en España: José Echegaray 8, edif. 3, PB3, 28232 Las Rozas, Madrid • Constitución 1, 08960 Sant Just Desvern, Barcelona.
Teléfono: 902 882 062. Fax: 933 714 895. www.informatica.com/es [linkedin.com/company/informatica](https://www.linkedin.com/company/informatica) twitter.com/InformaticaCorp

© 2016 Informatica LLC. Todos los derechos reservados. Informatica® y Put potential to work™ son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de Informatica LLC en Estados Unidos y en jurisdicciones de todo el mundo. Todos los demás nombres de compañías y productos pueden ser nombres comerciales o marcas comerciales.